

SAP CallidusCloud CPQ es el software líder generando ofertas ganadoras



Item	Quantity	Net Price	Discount Percent	Extended Amount
1	1	\$ 714.00	0.00	\$ 714.00
2	1	\$ 2,000.00	0.00	\$ 2,000.00
3	1	\$ 100,000.00	0.00	\$ 100,000.00

Description	Discount Percent	Margin Health	Extended Amount
Product Type: Professional Services	0.00 %	✓	\$ 100,000.00
Product Type: Software	0.00 %	✓	\$ 2,714.00

¿CÓMO REALIZAMOS OFERTAS GANADORAS?

SAP CallidusCloud CPQ es el software líder especializado en **Configure Price Quote** para ayudarnos en la elaboración de ofertas para evitar errores y afrontar los cálculos más complejos incluyendo gestión de márgenes y gestión de canales y partners.

Aprovecha los beneficios y el rendimiento del software líder:

- ▶ Evitar errores en la elaboración de ofertas.
- ▶ Más ventas: favorece el Cross-Selling y el Up-Selling.
- ▶ Ayuda a Controlar el margen en la venta.
- ▶ Facilita acortar el ciclo de una venta.

EL PRECIO: UNA DE LAS CLAVES DE LA VENTA

Llegar al precio ideal en nuestras ofertas no es en muchos casos una tarea sencilla, y requiere configuración, reglas de aprobación, gestión de márgenes y cuotas con los partners, entre los factores principales. Todo esto requiere de tiempo y dedicación y se pueden producir errores si no se realiza de una forma sistemática y con las herramientas adecuadas.

Elementos facilitadores son: la simplicidad del proceso para el usuario, centralizar la información y reducir la necesidad del departamento de TI.

Choose Exterior Color	Choose Interior Color	Choose Options	Configuration Summary
<input type="radio"/> Black Diamond (\$0.00) <input type="radio"/> Blue Titanium (\$0.00) <input type="radio"/> Deep Blue (\$0.00) <input type="radio"/> Liquid Silver (\$0.00) <input type="radio"/> Natural Khaki (\$0.00)	<input type="radio"/> Beige (\$0.00) <input type="radio"/> Gray (\$0.00)	<input type="checkbox"/> Bluetooth Hands-free Phone System (\$325.00) <input type="checkbox"/> Carpeted floor mats (\$125.00) <input type="checkbox"/> Composite cargo tray (\$100.00) <input type="checkbox"/> Mud guards (\$105.00)	Comments Complete Part Number: GLS FWD Base Price: \$27,045.00 Base MRC Price: \$0.00 Items: NRC Model: GLS FWD Exterior Color: \$27,045.00 Black Diamond: \$0.00 Interior Color: Gray: \$0.00 Total: \$27,045.00

MARCANDO LA DIFERENCIA

Hay escenarios que son a priori complejos en la elaboración de ofertas y que se resuelven con CPQ:

1. Gran cantidad de productos en el catálogo, en categorías y subcategorías.
2. Variabilidad del stock que condiciona las ofertas.
3. Conjuntos de productos que establecen "packs" para el cliente.
4. Gestión de descuentos, márgenes y promociones.
5. Crossselling y upselling.

CONECTADO CON EL NEGOCIO

SAP CallidusCloud CPQ permite conectar con los principales CRMs como Salesforce, Dynamics o C/4HANA para elaborar las ofertas directamente de manera más sencilla (frontend).

Además, también puede a los principales ERPs para obtener la información de productos y stock, y a otros sistemas necesarios para elaborar las ofertas.

PERSONALIZANDO NUESTRO ERP/CRM

En muchos casos nos planteamos si merece la pena realizar desarrollos a medida en nuestro CRM, o en nuestro ERP, o incluso en ambos para poder dar respuesta a la elaboración de ofertas que nuestra compañía y nuestros clientes nos solicitan.

La solución: Mejor con software especializado como SAP CallidusCloud CPQ, que además se integra perfectamente con los principales sistemas.

MEJOR CON EL LÍDER SAP

SAP CallidusCloud CPQ es uno de los productos líderes del mercado en los últimos años según Forrester (2017) y Gartner (2018). Y destaca como principales características.

► Flexibilidad

Acelera el proceso comercial al acortar el tiempo para la preparación de propuestas.

► Fiabilidad

Mejora de la fiabilidad y consistencia de los presupuestos y ofertas, reduciendo los errores.

► Rentabilidad

Dispone de funcionalidades que facilitan el Up-Selling y el Cross-Selling.

► Integrible

Conecta con el ERP y/o CRM (Salesforce, SAP C4C, Hybris, S/4 Hana y Microsoft Dynamics 365).

► Simplicidad

Permite aprobar las ofertas mediante un Workflow.

SECTORES DE ACTIVIDAD

SAP CallidusCloud CPQ tiene referencias por todo el mundo en los principales sectores de actividad que requieran ofertas complejas. Algunos ejemplos son:

- Fabricación.
- Servicios.
- Tecnología.
- e-Commerce y Marketplaces.
- Proyectos llave en mano.

*Las ofertas ganadoras son las que tienen la **información de más valor**, pero a veces nos requieren demasiado esfuerzo para obtener los precios de cada producto, el stock, las combinaciones y reglas de negocio.*

La solución: SAP CallidusCloud CPQ

SAP SALES CLOUD



Source: www.calliduscloud.com

Dentro de la oferta completa, CPQ está englobado en SAP Sales Cloud, que incluye:

- Automatización del equipo de ventas.
- Gestión del rendimiento de las ventas (Commissions).
- Cotizaciones de precios (CPQ).
- Capitalización de la economía de la experiencia.
- Formación y capacitación para ventas.
- Retail Execution.

Únete al equipo líder y elabora las ofertas ganadoras
SAP CallidusCloud & Inycom

INYCOM, EL INTEGRADOR DE REFERENCIA EN ESPAÑA

Inycom, con más de 750 trabajadores en el mundo y 35 años de historia, lleva más de 10 años trabajando con las soluciones de CallidusCloud para ofrecer la mejor solución en el mundo de las ventas y comisiones.

Certificaciones Empresa:



CMMI DEV / 2SM
Exp. 2019-06-09 / Appraisal #26993



Personal Certificado en:

Rev. 001 Diciembre 2018