



Soluciones para la mejora del rendimiento comercial

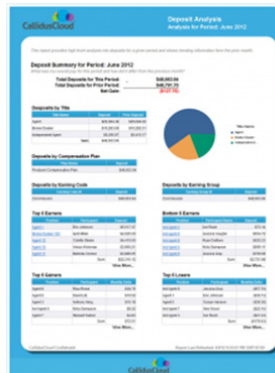
Inycom es una compañía tecnológica con más de 30 años de experiencia y casi 500 empleados que ofrece servicios de valor añadido en implementación de soluciones de negocio, desarrollo de software y Business Intelligence.

Inycom es Partner de Callidus Cloud desde 2009, y durante este tiempo ha mostrado un gran dominio a la hora de realizar proyectos de implementación y consultoría, especialmente en los sectores de Telecomunicaciones y Seguros, tanto para entornos On Demand como On Premise.

## PRODUCTOS Y SOLUCIONES

Descubra la solución que le permitirá planear y calcular fácilmente los objetivos de ventas de su red comercial, a la vez que lleva un control de los pagos de incentivos como resultado de su actividad.

Inycom tiene una gran experiencia en implementar este tipo de soluciones, lo que ha motivado que Callidus Cloud, el líder mundial en cálculo de compensaciones variables, haya elegido a Inycom como su primer partner en España.



### 1.- Commissions:

Solución Callidus Cloud para definir planes de incentivos y compensaciones flexibles, transparentes y trazables.

Inycom cuenta en su portfolio de soluciones SPM con la herramienta número uno del mercado para la definición de planes y gestión de incentivos. Callidus Cloud se centra en la gestión de la retribución variable en su fuerza de ventas y por tanto cubre procesos de negocio como la planificación de objetivos, cálculos y seguimiento de pagos variables, incentivos y compensaciones por ventas.

Gracias a esta solución usted podrá modelar el impacto de sus planes de incentivos en la cuenta de resultado, a la vez que le permitirá definir distintos escenarios de compensación para desplegarlos rápidamente y alinearse con sus objetivos estratégicos.

- ▶ Rapidez de puesta en marcha. La implantación es posible tanto en local como en la nube.
- ▶ Modelado y Simulación. Defina su plan de incentivos y cree escenarios más eficientes para la compensación variable.
- ▶ Parametrización de Planes de Comisiones. Establecimiento de métricas, créditos, tipo de pago y periodicidad.
- ▶ Reportes de Rendimiento Comercial. Revisión y publicación de objetivos. Evaluación de la productividad.
- ▶ Gestión de Cuotas Comerciales. Ajuste de cuotas individualizadas para cada miembro del equipo.



*Rápido y flexible. Ideal para gestionar planes de incentivos complicados con múltiples comisionistas*

## 2.- Workflow:

Esta solución gestiona los procesos de negocio en la nube y los divide en tareas individuales para asegurar que todas las incidencias se resuelven de la forma más eficiente. Con CallidusCloud Workflow podrá:

- ▶ Usar procesos de negocio predefinidos o crear procesos propios gracias a su sencilla interfaz.
- ▶ Acelerar el cumplimiento de tareas gracias al motor de reglas integrado.
- ▶ Colaborar con procesos estructurados o colaboraciones sociales menos formales.



*Automatice reglas de asignación, notificaciones, recordatorios, escalamientos y acuerdos de nivel de servicio*

## 4.- Leadformix:

La solución de Leadformix se ha diseñado para atraer y generar más leads a través de sus campañas sociales y de SEO. De hecho, identifica los leads y los convierte en oportunidades para que sea capaz de alinear correctamente las ventas y los objetivos de marketing.



*Gestione sus leads entrantes y salientes desde un solo lugar*

## 3.- Configure Price Quote (CPQ):

Esta solución le permite generar de manera automática propuestas comerciales que maximizan su beneficio. CPQ es la herramienta más apropiada para buscar y comparar productos similares usando desde el mismo sitio la información de precio y especificaciones. Para resumir, usted podrá:

- ▶ Encontrar los productos y servicios correctos.
- ▶ Mantener actualizado el precio y los datos del producto, controlando márgenes y descuentos.
- ▶ Generar propuestas comerciales de gran calidad.
- ▶ Hacer que la información esté disponible online y desde móvil.



*Automatice la creación de documentos de gran calidad basándose en sus plantillas, archivos de contenido y reglas de precios*

## 5.- LITMOS:

Litmos es un Sistema de gestión de aprendizaje que puede customizarse fácilmente para adaptarse a su marca. Cada cuenta de Litmos tiene asociado una dirección web única y una página de registro corporativa, e incluso le brinda la posibilidad de usar su propio dominio.



*Creación de cursos online*

## CASO DE ESTUDIO



### Lo más destacado:

- ▶ Los datos de entrada son sucesos de gran complejidad.
- ▶ Más de 7500 comisionistas.
- ▶ Canales directo e indirecto.
- ▶ Planes variables de comisiones.

### Principales beneficios:

- ▶ Sistema robusto y preciso que evita errores de cálculo.
- ▶ Flexibilidad para lanzar nuevos productos y alinearse con la Estrategia de Ventas.
- ▶ Destaca reducción en el tiempo necesitado para hacer cálculos.

## OTRAS REFERENCIAS



## OTROS PARTNERS

